



*MannaCoach*

# 5 OK, AMIÉRT NEM TUDOD NÖVELNI A BEVÉTELEIDET

[www.mannacoach.com](http://www.mannacoach.com)



## KÖZÖS ÁLMUNK

Ki ne álmódott volna mesés gazdagságról, kalandos módon felfedezett kincsekről, szerencsés egybeesések következtében megörökölt busás vagyronról, vagy a hirtelen nyakába pottyanó lottó ötösről?

Azt gyanítom, közel járok az igazsághoz, amikor azt állítom, mindannyian álmódtunk már arról, hogy valamilyen csoda folytán, fizikai tevékenység és befektetett energia nélkül busás vagyronra teszünk szert, és abból a pénzből életünk végéig kényelmesen éldegélünk. **Ez talán az emberiség egyik legősibb álma, hiszen ki ne szeretne úgy gazdagon élni, hogy nem kell különösebb erőfeszítést tennie érte.**

Valamennyiünk álma ez.

Az enyém is, csak éppen **én el is indultam az úton, hogy megteremtsem magamnak ezt a csodát.**

*Gürtler Szilvia*

**MannaCoach**





## MIT TUDOK ÉN?

**Gürtler Szilvi** vagyok, coach, közgazdász. Fiatalabb koromban hosszú évek alatt, alkalmazotti és vállalkozói létben teremtettem a nullából százmilliós vagyont, majd a válásomat követő 5 évben újra megismételtem ezt, és immár Máltán, felépítettem egy profitábilis vállalkozást.

Hosszú ideig tartott számomra is, hogy

## **ELISMERJEM** azt a **KÉPESSÉGEMET**,

miszerint bármiből lehetőséget, és bevételt varázsolok. Annyira természetes volt ez számomra, hogy nem láttam meg benne az értéket. Akkor kezdtem ráérezni, amikor coach ügyfeleim egészen más témákkal érkeztek hozzám, amelyek „mellékhatásaként” a jövedelmük is elkezdett növekedni.

Ekkor értettem meg, hogy amit tudok, azzal a pénzügyi gondolataidat és világgépedet is segítem átalakítani, ami által életed minden területén közelebb kerülsz önmagadhoz.

# GAZDAGSÁG?

## Jó hírem van!

Te is képes vagy arra, hogy vagyont **TEREMTS** magadnak. Meg tudod csinálni, csak éppen valami olyan módon, amire eddig még nem gondoltál. Felejtsd el, hogy ezüstkanállal kell születni ehhez, vagy hogy a gazdagság mások kiváltsága.

Egyszerűen a pénzről, gazdagságról alkotott gondolataid megváltoztatásával máris irányba rakod magad. Hja, ha ez olyan könnyű lenne – mondhatod.

És valóban, a megszokott dolgaiddal visszatartod magad attól, hogy ez megvalósulhasson. **Visszatartod magad attól, hogy növeld a bevételedet és valóban gazdagságot teremts.**

**Nézzük is, hogy mik ezek az okok, amelyekkel akadályozod magad a bevételeid növelésében.**



# TOP 1 - HITRENDSZERED



## HITRENDSZERED

Rögtön az első ok, ami miatt nem tudod növelni a bevételedet, az éppen az, hogy olyan **szólásokat, mondásokat tartasz igaznak, amelyek kifejezetten akadályozzák a jövedelmed növelését.**

Ismered azt a szólást például, hogy pénzt csak pénzzel lehet teremteni? Kíváncsi vagyok, vajon ki mondott ilyet. Valószínűleg valaki olyan, aki kevés pénzből vagy minimális pénzből nem tudott teremteni, és nem tudott létrehozni semmit. És ezt egy csomó ember igaznak fogadja el, mégpedig azért, mert könnyebb igaznak titulálni egy szólást, ami azt igazolhatja, hogy miért nem sikerült neked sem teremteni, mint megkérdőjelezni az igazság tartalmát.

**Aztán ott van például, hogy aki nem dolgozik, az ne is egyék.** Ez egy elképesztő mondás. Gondolj bele, hogy neked meg kell dolgoznod azért, hogy egyél. Szóval hogy is van ez? Mekkora erőfeszítést teszel bele a munkádba? Mennyi időt és energiát fecsérelsz el arra, hogy ezt a mondást igazzá tedd? Hogy néz ki ez a te életedben? Gondold csak bele, hogy mennyire akadályozod magad akkor, amikor egy könnyeden érkező bevétel jöhetne az életedbe, és amiatt nem mered elfogadni, és bevállalni, mert úgy érzed, hogy nem dolgoztál meg érte, így aztán nem is érdekled meg. Vajon mennyi ilyen gondolat van a fejedben?

# TOP 2 – CÉL NÉKÜLISÉG



## CÉL NÉLKÜLISÉG

A második ok, hogy nincsen célod. **Nem látod konkrétan és tisztán, hogy mi a célod és hova akarsz eljutni azáltal, hogy pénzed van.**

Önmagában ugyanis a pénz nem cél, hanem eszköz ahhoz, hogy megvalósítsd az álmaidat, mindazt, amiben te ki tudsz teljesedni. **Hogyha nem látod kristálytiszván ezt a víziót, nem fogalmazod meg magadnak, vagy nem mered megfogalmazni, és nem mered elhinni, hogy az megvalósítható számodra, akkor bizony nem is tudsz oda eljutni.**

Azok a céljaid, amiket annak gondolsz, egyrészt homályosak, nem teljesen számszerűsítettek, másrészt pedig a pénzt tekinted célnak, ahelyett, hogy eszköznek használnád. Merthogy a pénz az segíthet megvalósítani az igazán magasztos célokat, az igazán önazonos, mélyről fakadó célokat, viszont önmagában nem feltétlenül lehet cél. Pénzzel egy csomó mindent meg tudsz teremteni, ám ha pénzt tűzök ki céloknak, akkor azzal nem motiválsz magad arra, hogy haladj az igazán önazonos célok felé.



# TOP 3 - KÖRNYEZETED



# KÖRNYEZETED

A harmadik oka annak, hogy nem tudod növelni a bevételeidet, az az, hogy **milyen emberekkel veszed körül magad.**

Nézd meg, hogy kikkel találkozol nap mint nap, és milyen az ő pénzügyi képük. Ők mit gondolnak a pénzről és milyen vagyonnal rendelkeznek. Nézd meg, hogy tudnak-e neked abban segíteni, hogy eljuss oda, ahova te szeretnél megérkezni? Van-e akkora tapasztalatuk és olyan tudásuk, amivel hozzásegíthetnek téged ahhoz, amit el akarsz érni?

Nézd meg, hogy azok az emberek, akik körülötted vannak, milyen anyagi helyzetben vannak, hogyan teremtik a pénzt, és hogyan növelik a bevételeiket? Mennyire mérvadóak ők számodra és mennyire tudnak neked segíteni abban, hogy elérjed a céljaidat?

**Vajon ők azok az emberek, akik alkalmasak arra, hogy a céljaid felé segítsenek, vagy érdemes körülnézned, hogy hol máshol tudod őket megtalálni?**

# TOP 4 - VESZTESÉGEK



## VESZTESÉGEK

A negyedik ok, amiért nem tudsz bevételt növelni, az az, hogy félsz a veszteségektől. **Félsz attól, hogy mit veszítesz azzal, hogyha mást választasz, mint ami most van. Félsz attól, hogy otthagysz a biztonságot jelentő állásodat,** azt a munkahelyet, ahonnan jelen pillanatban a jövedelmedet kapod, a fizetésedet.

Félsz attól, hogyha otthagysz a munkahelyed, hogyha változtatod a vállalkozásod struktúráján, azon, ahogyan dolgozol, ahogyan ajánlatokat készítesz, vagy milyen termékeket ajánlasz, akkor elveszítesz valamit. A vállalkozásnál elveszítesz vevőket, vagy célpiacot, az első esetben pedig, amikor főállásod van, akkor elveszíted a biztos fix-nek gondolt jövedelmedet.

**Holott éppen az a lényeg, hogy befizálsz magad egy helyzetbe és abból a helyzetből egykönnyen nem tudsz továbblépni.** Gondolj bele, hány éve keresel pár százezer forintot, amiből nem vagy képes kimozdulni.

# TOP 5 - ALULÉRTÉKELÉS



# ALULÉRTÉKELÉS

Itt jön rögtön az ötödik ok, ami miatt nem tudod növelni a bevételedet, mégpedig az, hogy **nem értékeled magad eléggé, nem látod az értékedet, nem ismered el az értékedet, és nem az értékeseden árulod magad.** Tehát nem a saját értékedet kéred meg a munkádért. Ez az, ami különösen akadályoz abban, hogy megnöveljed a bevételedet.

Ha elkezdenél körülnézni a piacon, és megvizsgálnád azt, hogy amit te tudsz, az milyen értéket képvisel, akkor nagy valószínűséggel ráébrednél, hogy sokkal magasabb jövedelem szintet tudsz generálni magadnak.

**Megláthatod így azt is, hogy mélyen értékeseden alul fizetnek, és jóval többet tudsz teremteni akkor, hogyha saját magadnak építed fel azt a jövedelemszerző tevékenységedet, amivel bevételt tudsz növelni.**

## TOP 5 OK

Még egyszer összefoglalva a top 5 ok, amivel akadályozod magad a bevételéd növelésében:



Top 1: Olyan mondásokat fogadsz el igaznak, amelyek kifejezetten akadályozzák a jövedelmed növelését.



Top 2: Nincsenek céljaid, nem tudod pontosan megfogalmazni, mit akarsz elérni



Top 3: Olyan emberekkel veszed körül magad, akik nem pénzügyi példaképek



Top 4: Félsz a veszteségektől



Top 5: Alulértékeled magad

# LÉPJ KI EBBŐL AZ ÖRDÖGI KÖRBŐL!

Ezek azok a legfőbb okok, amelyek visszatartanak téged attól, hogy növeld a bevételedet. És ezek azok az okok, amelyekkel nagyon komolyan foglalkozunk a **Duplázó programon** is, ahol azon dolgozunk, hogyan tudod ezeket megváltoztatni. Megnézzük, hogyan tudsz más szemlélettel tekinteni mind az életedre, mind pedig a pénzre, a vagyonteremtésre, és tudod akár évről-évre megduplázni a bevételeidet. Nem csak elméletben, hanem a gyakorlatban is.

A **Duplázó programon** az a cél, hogy a más perspektíva által megnyíljon az út a pénzteremtésed előtt, tisztábban lásd önmagad, és öt hét alatt valóban megduplázd a bevételedet.

Foglalj egy időpontot a feltáró beszélgetésre, ahol áttekintjük az együttműködésünk részleteit:

[Kattints ide](#)



MANNA COACH | GÜRTLER SZILVIA



[www.mannacoach.com](http://www.mannacoach.com)



[www.facebook.com/mannacoach/](https://www.facebook.com/mannacoach/)



+36 30 821 5283



[manna.coach](https://www.instagram.com/manna.coach)



[coach@mannacoach.com](mailto:coach@mannacoach.com)



[Professional Certified Coach](#)